

CHRISTIAN KIRSCH · GESCHÄFTSFÜHRER & OPERATOR

Verantwortung lässt sich nicht präsentieren. Man muss sie getragen haben.

Führung, Vertrieb, Finance, Turnaround und selbst gebaute Technologie – für Kapitalpartner, die einen Unternehmensfall und seinen Operator gleichermaßen prüfen.

V1 CAPITAL & CONSULTING GMBH

VERTRAULICHE INFORMATIONSUNTERLAGE

DER OPERATOR HINTER V1

Kapital verdient einen Gegenpart, der auch die unbequemen Zahlen zeigt.

Christian Kirsch verbindet mehr als 15 Jahre operative Verantwortung mit Erfahrung aus Aufbau, Skalierung, Turnaround und unternehmerischer Verantwortung bis durch eine Insolvenz hindurch.

Sein Arbeitsmodell verbindet kaufmännische Kontrolle mit operativer Umsetzung: Zuerst werden Liquidität, Leistungsfähigkeit und Engpässe transparent. Daraus entstehen klare Prioritäten.

Software und KI kommen dort zum Einsatz, wo sie Durchlaufzeit, Qualität und Steuerbarkeit messbar verbessern. Kapitalpartner erhalten belegte Stationen, offen benannte Annahmen und einen direkten Blick auf die operative Urteilsfähigkeit.



Christian Kirsch

Managing Director · Investor
· Operator · Fluglehrer FI(A)

15+

Jahre Führung, Vertrieb, Finance und P&L

≈ 140

Mitarbeitende bei PROSPER-X in der Spitze*

100

Mitarbeitende und acht Führungskräfte bei AKKA*

FI(A)

Aktiver Fluglehrer und Aviation-Training-Perspektive*

STATIONEN MIT SUBSTANZ

Vom Vertriebsaufbau zur Gesamtverantwortung.

Die Stationen verbinden Finance und Business Development, verteilte Teams, Geschäftsführung und Verantwortung im Flugtraining.

2026–heute	V1 Capital	Geschäftsführer. Operative Beratung, individuelle Software, Automatisierung, Company Building und fallbezogene Beteiligungen.
2025–heute	Operatorrollen	Öffentlich geführte Rollen als CEO bei xpansio, CFO bei HireBotIQ und CxO bei hey-listen.ai.
2024–heute	Fluglehrer · FI(A)	Ausbildung von Pilotinnen und Piloten mit präziser Kommunikation und situativer Verantwortung.
2022–2026	PROSPER-X · CEO	Strategie, Organisation, Wachstum und Turnaround; später Investorensuche, Insolvenz und Schließung.
2020–2021	AKKA	Bereichs- und Regionalverantwortung; Teams bis rund 100 Mitarbeitende.*
2016–2020	STAR · Modis · EV-IG	Key Account, Management, Technology Services und Ladeinfrastruktur.
2007–2011	Loughborough · ESCP	Business Economics and Finance; Master in European Business / Management.

WAS V1 IN EINEN UNTERNEHMENSFALL EINBRINGT

Vier Arbeitsfelder. Ein verantwortlicher Betriebsweg.

V1 verbindet kaufmännische Steuerung und operative Führung mit eigener Software- und Automatisierungsumsetzung.

01

Stabilisieren

Liquidität, Entscheidungsrechte, kritische Leistungen und kurzfristige Risiken sichtbar machen.

02

Vereinfachen

Geschäftsmodell, Angebot, Rollen und Prozesse auf die wirtschaftlich tragende Leistung ausrichten.

03

Automatisieren

Manuelle Übergaben, Medienbrüche und wiederkehrende Arbeit mit eigener Software und KI reduzieren.

04

Entwickeln

Vertrieb, Steuerung und Organisation so bauen, dass Fortschritt messbar und die nächste Perspektive belastbar wird.

DER ENTSCHEIDENDE BRUCH

Ein Unternehmen aufgebaut. Und am Ende nicht gerettet.

„Erfahrung wird erst wertvoll, wenn man benennen kann, welche Entscheidung man heute früher treffen würde.“

Christians wiederkehrende öffentliche Haltung, aus mehreren LinkedIn-Beiträgen zusammengefasst

PROSPER-X wuchs nach Christians öffentlicher Darstellung unter seiner Führung auf rund 140 Mitarbeitende. Später folgten Investorensuche, versuchter Management-Buy-out, Sanierungsversuche, Insolvenz und geordnete Schließung.

V1 macht daraus keine Trophäe. Es ist auch kein Beleg einer erfolgreichen Sanierung. Die Erfahrung erklärt, warum das heutige Modell auf frühe Transparenz, klare Leistungsgrenzen, Liquiditätssteuerung, belastbare Systeme und dokumentierte Annahmen setzt.

Für Kapitalpartner bedeutet das: Risiken werden nicht hinter Storytelling versteckt. Wo Nachweise fehlen, bleibt die Aussage offen. Wo Spezialwissen erforderlich ist, werden Rechts-, Steuer-, Insolvenz- oder Transaktionsberater eingebunden.

Risiko vor Tempo

Entscheidungsfenster nutzen, ohne Due Diligence oder Rechtsprüfung abzukürzen.

Cash vor Kosmetik

Liquidität, Marge und Auftragsfluss vor oberflächlicher Transformation.

Betrieb vor Demo

Technik nur mit Rechtekonzept, Ausnahmen, Tests, Monitoring und Übergabe.

OPERATIV STATT BEOBACHTEND

Aktuelle Rollen verbinden Produkt, Finance, Vertrieb und Betrieb.

V1 CAPITAL

Managing Director

Operative Beratung, Software, Automatisierung, Beteiligungen und Company Building.

XPANSIO

CEO

Digitaler Commerce- und Backoffice-Aufbau im Wärmepumpenumfeld.

HIREBOTIQ

CFO

Finanzplanung, Unit Economics, skalierbarer Betrieb und Finanzierungsfähigkeit.

HEY-LISTEN.AI

CxO

Deutsche KI-Telefonassistenten, Integrationen und operativer Einsatz.

ÖFFENTLICHE FREMDPERSPEKTIVE

Strategie und Ausführung

Ein früherer Geschäftspartner beschreibt Christian in einer öffentlichen LinkedIn-Empfehlung als strategisch klar, umsetzungsstark, verlässlich und integer.

Eine frühere direkte Mitarbeiterin hebt Zuhören, schnelle Problemerkennung, faire Entscheidungen sowie respektvolle Führung hervor.

WAS KAPITALPARTNER ERWARTEN DÜRFEN

Prüfen Sie den Fall. Dann den Operator.

Jede Beteiligung wird fallbezogen strukturiert. Kapitalbedarf, Rechte, Risiken, Szenarien und Exitoptionen gehören in die jeweilige Opportunity.

01

Faktenstatus

Datenstand, Quellen, Annahmen und offene Punkte werden sichtbar getrennt.

02

Direkter Zugang

Dialog mit dem verantwortlichen Operator ohne vorgeschaltete Vertriebsstufe.

03

Klare Governance

Entscheidungsrechte, Reporting, Interessenkonflikte und Eskalationswege je Deal.

04

Keine Abkürzungen

Recht, Steuer, Insolvenz, M&A und technische Prüfung durch passende Spezialisten.

V1 Capital & Consulting GmbH
Wolfenbüttel · Amtsgericht Braunschweig · HRB 212327

Christian Kirsch
christian.kirsch@v1-capital.de
+49 172 2532705
v1-capital.de